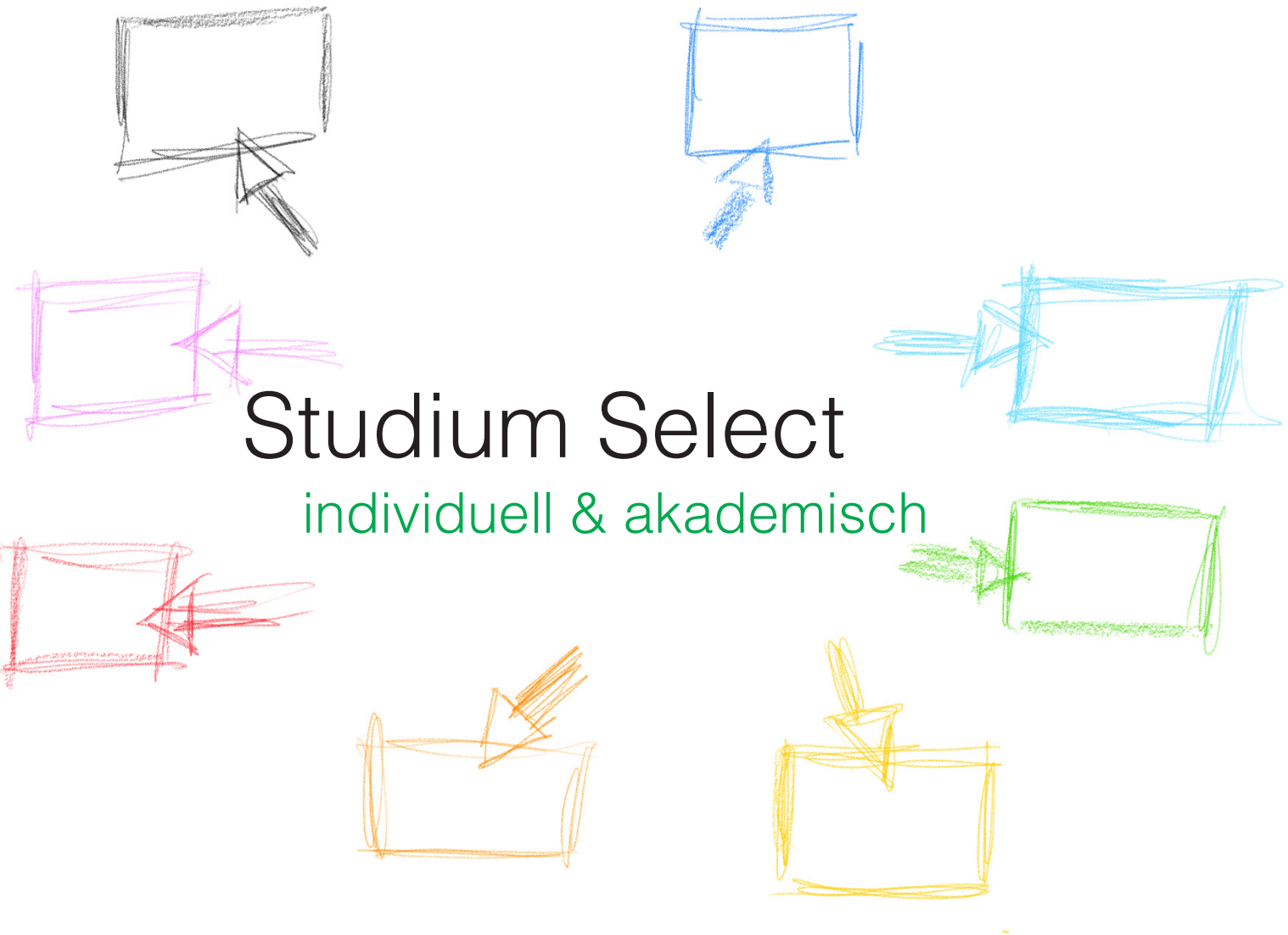

Studium Select

individuell & akademisch

Karriere fördern

Kompetenz erweitern

Erfolgreich verkaufen

Inhaltsverzeichnis

Karriere fördern
Kompetenz erweitern
Erfolgreich verkaufen

Im Rahmen der Bachelorstudiengänge bietet das Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft (BWV) München die Möglichkeit, einzelne Module von „Allgemeine Betriebswirtschaftslehre" bis hin zu „Wirtschaftsmathematik" für Ihre Weiterbildung zu buchen.

Abgestimmt auf Ihre persönlichen Belange nehmen Sie nur das Modul, welches genau auf Ihr Profil zugeschnitten ist. Damit treten Sie gegenüber Kunden und Vertriebspartnern genau und kompetent auf.

Die Kurs-Module sind so gestaltet, dass sie einerseits tiefes und fundiertes Fachwissen vermitteln und anderseits „nah an der Praxis" Ihr Know How erweitern. Damit ist gewährleistet, dass Sie in Ihrem Beruf weiterkommen.

Aufbau
Aufwand
Abschluss

Die Kurse finden in der Regel am Freitag von 16:30 Uhr bis 19:45 Uhr und am Samstag in der Regel von 8:00 Uhr bis 16:45 Uhr statt. Je nach Modul müssen Sie mit ein bis zwei Tagen (beispielsweise „Methodik wissenschaftlichen Arbeitens") bis einigen Tagen (zum Beispiel „Allgemeine Betriebswirtschaftslehre") rechnen. Unterrichtet wird in München. Eine Unterrichtseinheit entspricht 45 Minuten. Details entnehmen Sie bitte beiliegenden Formularen.

Am Ende des Kurses erhalten Sie ein Teilnehmerzertifikat. Wenn Sie möchten, können Sie natürlich auch (auf freiwilliger Basis) an der entsprechenden Prüfung wie bei den Studenten mitmachen.

Für jedes absolvierte Modul können Bildungszeiten im Rahmen *gut beraten* erworben werden.

Hochkarätige und erfahrene Dozenten

Ihre Dozenten sind Professoren anerkannter Hochschulen und ausgewiesene Experten aus der Praxis.

Professoren folgender Hochschulen unterrichten im Bachelorstudium:

- Fachhochschule Vorarlberg
- Hochschule Coburg
- Hochschule Fresenius
- Hochschule Neu-Ulm
- Ludwig-Maximilians-Universität München

Inhaltsverzeichnis

Module – Bachelor of Insurance Management

Allgemeine Betriebswirtschaftslehre 4

Führungskompetenz: Coaching 4

Führungskompetenz: Konfliktmanagement 4

Konsumenten- und Verkaufspsychologie/Financial Planning 5

Methodik wissenschaftlichen Arbeitens 4

Motivationspsychologie 5

Organisatorische Hinweise 10

Rechnungswesen einschließlich Controlling 5

Risiko- und Finanzmanagement der Versicherungsunternehmen 2 6

Statistik 7

Steuern, Finanzierung, Investition 6

Versicherungsbetriebslehre 2 7

Volkswirtschaftslehre - Makroökonomie 8

Wirtschafts- und Versicherungsrecht 2 8

Wirtschafts- und Versicherungsrecht 3 8

Wirtschaftsmathematik 9

Wirtschaftspsychologie 9

Allgemeine Betriebswirtschaftslehre

Sie erfahren in dem Fach Allgemeine Betriebswirtschaftslehre, wie elementare Funktionen im Unternehmen sowohl im Einzelnen als auch im Zusammenspiel sinnvoll ablaufen. Sie erarbeiten, wie durch die konkrete Gestaltung und Überwachung der Funktionen und ihr Zusammenspiel die Unternehmensziele beeinflusst bzw. erreicht werden.

- Vertrieb/Absatz und Marketing
- Produktionsprozess und Supply Chain im Unternehmen
- Investition und Finanzierung
- Operationalisierung der Unternehmensziele
- Unternehmensführung
- Internes und externes Rechnungswesen
- Controlling
- Planspiel: Changemanagement

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Montag, 13.09.2021	10:00 – 16:45 Uhr
Dienstag, 14.09.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Mittwoch, 15.09.2021	08:00 – 12:00 Uhr
Samstag, 23.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 19.11.2021	15:00 - 19:45 Uhr
Samstag 27.11.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 14.01.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 15.01.2022	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 64 UE
Dozenten: Prof. Willy Kriz, Prof. Uwe Gail, Prof. Thomas Hartung
960,00 €

Führungskompetenz: Coaching

Erhöhung der methodischen, sozialen und emotionalen Kompetenz für Führungskräfte; Fähigkeit, das Coaching als eigenes Führungsinstrument neben und ergänzend zu Zielvereinbarung und Delegation in der Praxis anwenden zu können.

- vom Problem zum Ziel
- Ziele, Wirklichkeit und Identität
- Arbeit mit Ressourcen
- Grundlagen systemischer Organisationsberatung
- Berufs- und Karriereplanung
- Grundkenntnisse Teamarbeit
- Coaching-Modell für die Praxis
- Grundkenntnisse zu psychosomatischen Störungen (z. B. burn out)
- Grundformen der Angst und Umgang mit der Angst, Krisenintervention

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 06.05.2022	08:00 – 16:00 Uhr
Samstag, 07.05.2022	08:00 – 16:00 Uhr

Aufwand: ca. 20 UE
Dozenten: Josef Kopp
300,00 €

Führungskompetenz: Konfliktmanagement

Erhöhung der methodischen, sozialen und emotionalen Kompetenz für Führungskräfte; Konfliktmanagement als präventives und den Prozess des Change-Managements begleitendes Instrument.

Überblick über die Mediation und verschiedene andere Methoden des Konfliktmanagements.

- Menschenbild
- rechtliche Grundlagen und Grenzen
- Psychologie des Konflikts
- Kommunikations- und Fragetechniken
- vertiefende Themenbereiche des Konfliktmanagements
- Interessen, Freiwilligkeit, Verantwortung, Fairnesskriterien, Umgang mit Machtgefälle, Umgang mit Diskrepanz zwischen Neutralität und Beteiligtsein
- konkrete Fallsituationen
- Konflikte Mitarbeiter – Mitarbeiter
- Konflikte Mitarbeiter – Unternehmen
- Konflikte Führungskraft – Mitarbeiter

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 29.04.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 30.04.2022	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 20 UE
Dozenten: Beatrix Albrecht, Marcus Dobberstein
300,00 €

Methodik wissenschaftlichen Arbeitens

Sie erlangen die fachlichen, methodischen und persönlichen Kompetenzen zur selbstständigen Erstellung von Hausarbeiten, Präsentationen und einer wissenschaftlichen Bachelorarbeit.

- wissenschaftliches Arbeiten
- Literaturrecherche
- Argumentieren
- Präsentieren
- Reflektieren

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Montag, 20.09.2021	16:30 – 19:45 Uhr online

Aufwand: 24 UE
Dozent: Prof. Willy Kriz
360,00 €

Motivationspsychologie

Sie lernen die psychologischen Grundlagen von Motivation kennen. Dabei wird das Thema Motivation unter Einbeziehung zentraler Theorien der Motivationspsychologie auf verschiedenen Ebenen und aus unterschiedlichen Perspektiven adressiert. Ein Versicherungsbezug wird hergestellt und evidenzbasierte Implikationen für die Praxis diskutiert.

- Begriffsklärung: Was ist Motivation?
- Motivation aus sich selbst
- Motivation durch die Aufgabe
- Motivation aus der Führung
- Motivation aus der Gruppe
- Motivation durch die Organisation

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag,13.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 14.05.2022	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 20.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 21.05.2022	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 03.06.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 04.06.2022	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 01.07.2022	16:30 – 19:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozenten: Dr. Julia Reif, Dr. Martin Winkler

720,00 €

Konsumenten- und Verkaufspsychologie/Financial Planning

Sie lernen im ersten Teil die psychologischen Grundlagen und Anwendungsfelder der Konsumentenpsychologie kennen.

Im zweiten Teil sollen Sozialtechniken in Werbung und im Verkauf vorgestellt sowie auf psychologische Aspekte der Kundenzufriedenheit und -bindung eingegangen werden.

Ein Versicherungsbezug wird hergestellt und evidenzbasierte Implikationen für die Praxis diskutiert.

Durch den Financial Planning-Ansatz erhalten Sie im dritten Teil Einblicke in den ganzheitlichen und bedürfnis-orientierten Ansatz der Finanz- und Vermögensplanung und die am Markt vorhandenen Beratungskonzepte. Dadurch erlangen Sie die methodische und soziale Kompetenz für die Beratung privater Haushalte.

Teil 1: Grundlagen der Konsumentenpsychologie:
- Aktivierung und Emotionen
- Wahrnehmungsprozesse
- Werte und Einstellungen
- Motivationale und volitionale Prozesse
- Entscheidung: die Kaufentscheidung
- Denken, Lernen und Gedächtnis
- Selbstwert und Identität
- Gruppenprozesse
- Methoden der Markt- und Konsumentenforschung

Teil 2: Werbe- und Verkaufspsychologie sowie Kundenzufriedenheit und -bindung:
- Sozialtechniken der Werbung
- Psychologie des Überzeugens
- Kundenzufriedenheit
- Kundenbindung

Teil 3: Financial Planning
- Financial Planning-Ansatz als Beratungskonzept
- Altersvorsorge, gesetzliches Rentenversicherungssystem
- Beratungsprozesse

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 25.02.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 26.02.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 18.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 19.03.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 25.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 26.03.2022	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 08.04.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 09.04.2022	08:00 – 16:00 Uhr

Aufwand: 56 UE
Dozenten: Prof. Erika Spieß, Dr. Ralph Woschèe, Jens Rockel

840,00 €

Rechnungswesen einschließlich Controlling

Sie erhalten einen grundlegenden Überblick über das Rechnungswesen der VU (Versicherungsunternehmen). Sie werden so ausgebildet, dass Sie in der Lage sind, die Auswirkungen ihrer betrieblichen Entscheidungen und Handlungen auf das Rechnungswesen, insbesondere auf die bilanziellen Konsequenzen ihrer betrieblichen Entscheidungen und Handlungen einzuschätzen und zu bewerten.

Ein zweites wesentliches Ziel ist es, Zahlen im internen Rechnungswesen entscheidungsorientiert und interpretationsfähig aufzubereiten.

- Grundlagen der Bilanzierung
- HGB-Versicherungsbilanzen (Einzel- und Konzernabschluss)
- Grundlagen des internen Rechnungswesens der Unternehmen
- Zusammenhang von internem Rechnungswesen und Controlling
- Kostenrechnung und Controlling der Versicherungsunternehmen
- Jahresabschlussanalyse von Versicherungsunternehmen
- internationale Rechnungslegung von Versicherungsunternehmen

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 25.02.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 26.02.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 05.03.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 02.04.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 25.06.2022	09:00 – 13:00 Uhr
Freitag, 01.07.2022	16:00 – 20:00 Uhr

Aufwand: 56 UE
Dozenten: Dr. Tanja Hujber, Renate Wiechert, Prof. Erik Rederer

840,00 €

Risiko- und Finanzmanagement der Versicherungsunternehmen 2

Sie lernen in diesem Modul die wesentlichen Elemente des Risiko- und Finanzmanagements der Versicherungsunternehmen kennen. Schwerpunkte bilden dabei die Rückversicherung und die Eigenmittelausstattung in Verbindung mit dem Management der Passivseite der Bilanz.

Risikomanagement

- Grundlagen und Methoden der Rückversicherung
- Verständnis des Aufbaus und der Klauseln eines Rückversicherungsvertrages
- Kennenlernen des Spartenbezugs von Rückversicherung
- Grundlagen der Pricing- und Reservierungsmethoden eines Rückversicherers
- Kennenlernen des internationalen Bezugs von Rückversicherung
- Einführung in die Methoden des Alternativen Risiko Transfers (ART)

Finanzmanagement

- Liability Management im Altbestand
- Liability Management für das Neugeschäft
- ALM/Solvency II

IRIS Insurance Game

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Samstag, 05.03.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 11.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr online
Freitag, 18.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr online
Mittwoch, 06.04.2022	08:30 – 17:00 Uhr
Donnerstag, 07.04.2022	08:30 – 18:00 Uhr
Freitag, 08.04.2022	08:30 – 16:00 Uhr

Aufwand: 64 UE
Dozenten: Dr. Ralf Klotzbücher, Prof. Thomas Hartung, Christian Czempiel-Mentrak

960,00 €

Steuern, Finanzierung, Investition

Im Modul Steuern, Finanzierung, Investition wird die Finanzwirtschaft der Unternehmung mit ihren zentralen Detailentscheidungen und im Gesamtzusammenhang analysiert.

Sie lernen

- die Bedeutung finanzwirtschaftlicher Entscheidung zu erkennen
- zentrale betriebliche Entscheidungen zu ihrer finanziellen Wirkung rechnerisch zu beurteilen
- Finanzierungsalternativen situations-adäquat zu beurteilen
- das dt. Steuersystem vertieft zu kennen und sachentsprechend anzuwenden, die steuerliche Wirkung betrieblicher Entscheidungen zu kennen, zu beurteilen und antizipativ zu berechnen und umgekehrt die Auswirkungen der steuerlichen Sachbehandlung auf Fragen der Finanzierung und Investition zu erkennen, insb. bei VU
- die Besonderheiten der VU im Bereich der finanzwirtschaftlichen Entscheidungen zu kennen und zu berücksichtigen
- zentrale Entscheidungsgegenstände der betrieblichen Finanzwirtschaft
- vertiefende Behandlung ausgewählter Fragen der betrieblichen Finanzierung und Investition
- Anwendung von Investitionsbeurteilungsmethoden auf ausgewählte Entscheidungsmethoden des Betriebs
- spezielle Behandlung finanzwirtschaftlicher Fragen mit versicherungswirtschaftlichem Bezug
- Struktur des deutschen Steuersystems mit den zugehörigen verfassungs- und europarechtlichen Grundlagen
- vertiefte Behandlung der Ertragssteuern (ESt, GewSt, KSt)
- Unternehmensbewertung

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Samstag, 25.09.2021	08:00 - 16:45 Uhr
Freitag, 08.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 16.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 13.11.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 27.11.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 14.01.2022	16:30 – 19:45 Uhr

Aufwand: 56 UE
Dozenten: Beatrix Albrecht, Dr. Reinhard Lahusen, Prof. Erik Rederer

840,00 €

Statistik

I. Deskriptive Statistik
Sie erlernen die gängigen Methoden der Darstellung und Beschreibung von Daten und das Erkennen von fehlerhaften oder verfälschenden Darstellungen.

II. Wahrscheinlichkeitsrechnung
Sie verstehen den Begriff der Wahrscheinlichkeit, berechnen einfache Modelle und Wahrscheinlichkeitsverteilungen.

III. Induktive Statistik
Sie können elementare Schätz- und Testverfahren anwenden.

- Daten, Merkmale, Erhebungen
- Auswertung von eindimensionalem Datenmaterial
- Auswertung von zweidimensionalem Datenmaterial
- Verhältnis- und Indexzahlen
- Wahrscheinlichkeitsrechnung (Grundbegriffe, Zufallsvariablen, Wahrscheinlichkeitsverteilungen)
- ausgewählte diskrete und kontinuierliche Verteilungen
- Ausgleich im Kollektiv und in der Zeit
- Punktschätzungen
- Chi-Quadrat-Test (x^2-Tests)

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 15.10.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 22.10.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 30.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 26.11.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 04.12.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 10.12.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 15.01.2022	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozenten: Levent Alkaya, Sebastian Linne
720,00 €

Versicherungsbetriebslehre 2

Die Studierenden sind in der Lage, das erlernte Wissen aus dem Bereich Vertrieb in der Vertriebssteuerung und -unterstützung von Versicherungs- und Finanzdienstleistungs-Unternehmen als auch in der Führung von Vertriebssystemen anzuwenden und unter Berücksichtigung der entsprechenden Regelwerke und Gesetze praxisrelevante Entscheidungen zu treffen.
Die Studierenden verstehen die speziellen Risiken der Versicherungsunternehmen. Sie verstehen die Versicherungsnahme als eine Form des Transfers finanzieller Risiken.
Im Rahmen von grundlegenden Fallbeispielen wenden Sie ihr Wissen an, indem sie einfache Risikoanalyse durchführen und selbstständig passende Vorschläge zur Risikovermeidung – und minderung vorschlagen. Hierbei berücksichtigen die Studierenden auch die gesetzlichen Regelungen (z. B. KonTraG, RS20).
Hierdurch sind die Studierenden befähigt, in ihrem beruflichen Kontext einfache Risikoanalysen durchzuführen und können somit im versicherungsbezogenen Kontext adäquate Entscheidungen bezüglich des Risk Managements treffen.

- Vertriebsmanagement als betriebliche Funktion von Versicherungs- und Finanzdienstleistungsunternehmen
- Multichannel-Management
- Asset Management
- Grundlagen der Rückversicherung
- Finanz- und Liquiditätsplanung
- Risikomanagement und Derivate

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 04.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 18.03.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 08.04.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 30.04.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 13.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 21.05.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 03.06.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 02.07.2022	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 56 UE
Dozenten: Dr. Reinhard Lahusen, Michael Ortlieb, Christian Czempiel-Mentrak
840,00 €

Volkswirtschaftslehre - Makroökonomie

Sie lernen das Handeln und Zusammenwirken der Wirtschaftssubjekte Unternehmen, Haushalt und Staat (ebenso Ausland) an Hand von Modellen der Volkswirtschaftslehre (gesamtwirtschaftlicher Güter, Geld- und Arbeitsmarkt, Ausland) einschließlich der Möglichkeiten und Grenzen wirtschaftlicher Steuerung kennen.

- Einkommens- und Beschäftigungstheorie (Konsumfunktion, Investitionsfunktion, Geldnachfragefunktion, Multiplikatorprozesse)
- allgemeine Wirtschaftspolitik (Prozesspolitik, Strukturpolitik, Ordnungspolitik)
- Geld, Kredit und Währung (Geldformen, Geldfunktionen, Geldschöpfung, Währungspolitik, Instrumente der Zentralbank, Inflation, Versicherungswirtschaft und Kapitalmarkt)
- Konjunktur und Wachstum (Konjunkturtheorien, konjunktureller Zyklus, Wachstumstheorie)
- Finanz- und Steuerpolitik (Haushalt, Staatsausgaben, Staatseinnahmen, Einkommensteuer und Umsatzsteuer, Staatsverschuldung, Finanzpolitik, Konjunktur- und Verteilungspolitik)

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 13.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 14.05.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 20.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 21.05.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 03.06.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 04.06.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 02.07.2022	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozent: Josef Kopp

720,00 €

Wirtschafts- und Versicherungsrecht 2

Befähigung, praxisrelevante versicherungsrechtliche und wirtschaftsrechtliche, auch arbeitsrechtliche Probleme erkennen, strukturell zuordnen und lösen zu können.

- Arbeitsrecht
- Gesellschaftsrecht
- Schuld- und Sachenrecht
- Versicherungsvermittlung
- Haftung des Versicherungsunternehmens und der Vermittler

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 24.09.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 22.10.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 12.11.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 13.11.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag, 20.11.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Samstag 11.12.2021	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozenten: Dr. Matthias Zillich, Beatrix Albrecht

720,00 €

Wirtschafts- und Versicherungsrecht 3

Befähigung, praxisrelevante versicherungsrechtliche und wirtschaftsrechtliche, auch arbeitsrechtliche Probleme erkennen, strukturell zuordnen und lösen zu können.

- Vergleich des deutschen und europäischen Rechtssystems
- spezielle Fragen des Versicherungsrechts
- europäisches Versicherungsvertragsrecht
- Versicherungsaufsichtsrecht

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Freitag, 24.09.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 09.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 12.11.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 03.12.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 11.12.2021	08:00 – 16:45 Uhr

Aufwand: 32 UE
Dozent: Dr. Martin Stadler

480,00 €

Wirtschaftsmathematik

Sie werden in die Lage versetzt, einfache volks- und betriebswirtschaftliche Größen durch funktionale Zusammenhänge darzustellen und zu analysieren.

- Funktionen
- Potenz-, Exponential und Logarithmusfunktionen
- Differentialrechnung einer reellen Variablen
- Extremwertaufgaben
- ökonomische Funktionen
- Integralrechnung einer reellen Variablen

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Samstag, 26.03.2022	09:30 – 16:45 Uhr
Freitag 01.04.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 09.04.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 29.04.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 20.05.2022	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 04.06.2022	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 24.06.2022	16:30 – 19:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozent: Susanne Springfeld
720,00 €

Wirtschaftspsychologie

Die Studierenden haben die grundlegenden Theorien der Wirtschaftspsychologie kennengelernt und sind in der Lage, diese auf verschiedene Themen im betrieblichen Umfeld zu transferieren.
Konkret bedeutet das, dass sie kognitive Theorien, Motivationstheorien und Interaktionstheorien kennen. Darüber hinaus haben sie Fachkompetenzen im Bereich Umgang mit Ressourcen und der Organisationsentwicklung erworben.
Durch viele Anwendungs- und Transferaufgaben erwerben die Studierenden die Kompetenz, fachlich, methodisch und in der Gruppe verschiedene Problemstellungen des Themenfeldes Wirtschaftspsychologie zu lösen sowie die Lösungsansätze zu reflektieren.

Gegenstand und grundlegende Theorien
(Quelle: Brinkmann)

- Gegenstand und Entwicklung
- Kognitive Theorien
- Motivationstheorien
- Interaktionstheorien

Umgang mit Ressourcen
(Quellen: Kauffeld und Moser)

- Gesundheit in Wirtschaft und Gesellschaft
- Nachhaltiges Konsumverhalten

Organisation und OE
(Quellen Kauffeld, Moser, Nerdinger)

- Organisationskultur und -klima
- Organisationsentwicklung, Changemanagement

Führung und Team
(Quellen: Kauffeld, Moser, Nerdinger)

- Führung, Motivation und Arbeitszufriedenheit
- Teams und ihre Entwicklung

Vorlesungstermine	Vorlesungszeiten
Samstag, 25.09.2021	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 08.10.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 09.10.2021	08:00 – 16:45 Uhr
Freitag, 15.10.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Samstag, 16.10.2021	08:00 – 16:00 Uhr
Freitag, 26.11.2021	16:30 – 19:45 Uhr
Freitag, 10.12.2021	16:30 – 19:45 Uhr

Aufwand: 48 UE
Dozent: Dr. Martin Winkler
720,00 €

Organisatorische Hinweise

Anmeldebedingungen

Mit frühzeitigen Anmeldungen helfen Sie uns bei der Planung und Vorbereitung. Bitte beachten Sie, dass Anmeldungen verbindlich sind.

Teilnahmegebühr

Nach der Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung mit einer Rechnung. Die Teilnahmegebühr ist dann bis zum Beginn der Veranstaltung zu überweisen. Die Teilnahmegebühren des jeweiligen Moduls richten sich nach den veranschlagten Unterrichtseinheiten, die das Modul beinhaltet. Eine Prüfungsgebühr oder Zulassungsgebühr ist als Gasthörer nicht zu entrichten.

Abmeldung

Abmeldungen haben schriftlich zu erfolgen. Bei einem Abbruch während des laufenden Moduls müssen wir Ihnen die volle Teilnahmegebühr für das jeweilige Modul berechnen.

Sonstiges

Muss das Modul/die Vorlesung aus organisatorischen oder sonstigen Gründen vom BWV München abgesagt werden, wird Ihnen die bereits entrichtete Teilnahmegebühr selbstverständlich rückerstattet. Darüber hinausgehende Ansprüche sind allerdings ausgeschlossen. Das BWV München behält sich angemessene Veranstaltungsänderungen vor. Bei Modulen, die sich über einen längeren Zeitraum erstrecken, kann es zu terminlichen Änderungen kommen. Änderungen zum Beispiel bzgl. Dozenten vorbehalten.

Abschluss

Nach Beendigung des jeweiligen Moduls erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung. Eine Prüfung wird nicht abgelegt.

Studium Select – Anmeldung (bitte ankreuzen und ausfüllen) – Anmeldung ist verbindlich

- ☐ Allgemeine Betriebswirtschaftslehre .....960,00 €
- ☐ Führungskompetenz: Coaching.....300,00 €
- ☐ Führungskompetenz: Konfliktmanagement....300,00 €
- ☐ Konsumenten- und Verkaufspsychologie/Financial Planning .....840,00 €
- ☐ Methodik wissenschaftlichen Arbeitens.....360,00 €
- ☐ Motivationspsychologie .....720,00 €
- ☐ Rechnungswesen einschließlich Controlling .....840,00 €
- ☐ Risiko- und Finanzmanagement der Versicherungsunternehmen 2 .....960,00 €
- ☐ Statistik .....720,00 €
- ☐ Steuern, Finanzierung, Investition.....840,00 €
- ☐ Versicherungsbetriebslehre 2 .....840,00 €
- ☐ Volkswirtschaftslehre - Makroökonomie.....720,00 €
- ☐ Wirtschafts- und Versicherungsrecht 2 .....720,00 €
- ☐ Wirtschafts- und Versicherungsrecht 3 .....480,00 €
- ☐ Wirtschaftsmathematik .....720,00 €
- ☐ Wirtschaftspsychologie.....720,00 €

Vorname

Nachname

Straße

PLZ, Ort

Telefon/Telefax

E-Mail

Firma

Straße (Firma)

PLZ, Ort (Firma)

Telefon/Telefax (Firma)

E-Mail (Firma)

Ort

Berufsbildungswerk der
Versicherungswirtschaft
in München e.V.
Fritz-Erler-Str. 30, 81737 München

Anmeldung

Schicken oder faxen Sie nachstehendes Anmeldeformular an das BWV München.

Berufsbildungswerk der
Versicherungswirtschaft
in München e.V.
Fritz-Erler-Str. 30
81737 München
Tel. 089 38 39 22 22
Fax 089 38 39 22 26
sabine.hallwig@bwv.de
muenchen.bwv.de

☐ privat

☐ durch Arbeitgeber

Unterschrift