

Geprüfte*r Fachmann/ -frau für Versicherungsvermittlung IHK

Flexible Kurskonzepte inklusive intensiver Prüfungsvorbereitung zur Vorbereitung auf die IHK-Sachkundeprüfung – 34d GewO

Informationen

Starttermine

Komfort

- Frühjahr
- Herbst

Dauer

Komfort

- 5 Monate *

Prüfungsvorbereitung

- 1 Woche

Gebühr

Komfort

- 1.650,00 € *

Prüfungsvorbereitung

- 650,00 €

* inkl. Prüfungsvorbereitung

Kontakt

fachleute-muenchen@bwv.de



Unsere Qualifizierungsangebote bereiten Sie einfach und erfolgreich auf die IHK-Sachkundeprüfung vor. Wählen Sie Ihr Kurskonzept individuell aus, um sich optimal auf die Prüfung für Versicherungsvermittler*innen nach den Vorgaben der EU-Vermittlerrichtlinie vorzubereiten.

Mit dieser Ausbildung sichern Sie sich Ihre Basisqualifikation in der Versicherungsbranche mit einem IHK-Abschluss, auf die Sie noch viele weitere Fortbildungen aufbauen können.

Nutzen

- Gezielte Vorbereitung auf die IHK-Sachkundeprüfung
- Online Prüfungstool mit ca. 2.000 Übungs- und Testaufgaben in den Kursgebühren enthalten
- Vermittlung von Theorie- und Praxiswissen durch erfahrene Dozierende mit jahrelanger IHK-Prüfererfahrung
- In Kursen integrierte oder separat buchbare 5-tägige intensive Prüfungsvorbereitung in Präsenz auf die schriftliche und mündliche Prüfung
- Individuelles Einzelcoaching im Rahmen der Prüfungsvorbereitung

Inhalte

- Kundenberatung und Verkauf
- Vorsorge (gesetzl. Rentenversicherung, bAV & Lebensversicherung)
- Unfall- & Krankenversicherung
- Rechtsgrundlagen
- Sach- und Vermögensversicherung

Kurskonzepte

Schnell , entspannt und intensiv – passende Konzepte für alle Bedürfnisse

Komfort-Kurs



- In 5 Monaten zur Prüfung
- Hybrider* fachlicher Unterricht zu allen Themen
- Regelmäßig Freitags Unterricht (gelegentlich auch Samstags) für eine entspannte Vorbereitung auf die Prüfung
- Inklusive Präsenz-Prüfungsvorbereitungs-Kurs (im Wert von 650 Euro) und Online-Prüfungstool

* Teilnahme sowohl in Präsenz als auch virtuell möglich

Prüfungsvorbereitungs-Kurs

NEU



- Intensiver 5 Tage Präsenz-Unterricht mit Wiederholungen zu allen fachlichen Themen
- Gezielte Vorbereitung auf den verkaufspraktischen Prüfungsteil durch prüfungsnahen Übungen
- Einzelcoaching und Beantwortung individueller Fragen
- Inklusive Online-Prüfungssimulationstool, Proximus-Bedingungswerk und Prüfungsordner (im Wert von über 250 Euro)

Zielgruppe

- Vermittler*innen und Vertriebsmitarbeiter*innen
- Selbständige Partner*innen von Versicherungsunternehmen (z.B. Makler*innen, Mehrfachagenten/-vertreter*innen)