

Überbetriebliche Ausbildung „Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzanlagen“

Diese Broschüre enthält ausschließlich Kursangebote für das neue Berufsbild ab 2023



Das BWV München unterstützt mit seinen Kursangeboten Versicherungsunternehmen bei der überbetrieblichen Ausbildung. Mit der Neuordnung des Ausbildungsberufes im Jahr 2022 wurde das Kurskonzept vollständig überarbeitet. Dabei orientieren sich die neuen Kurse an dem Aufbau und Ablauf des neuen Berufsbildes. Sie können unsere neuen Kurse sowohl einzeln als auch im Paket buchen.

Die Kurspakete beinhalten ein modernes und interaktives Blended-Learning-Konzept, welches sich aus vier Lernstufen (4-Stufen-Lernmodell) zusammensetzt. Hierbei stehen den Auszubildenden durch die Kooperation mit Prüfungs.TV während der gesamten Ausbildungszeit Lernvideos, Selbsttests und eine umfangreiche Sammlung an Prüfungsfragen zur Verfügung. Eine kontinuierliche und ganzheitliche Betreuung der Auszubildenden - auch in den Selbstlernphasen – wird durch das BWV München sichergestellt. Unsere Kurspakete sind in unterschiedlichem Umfang buchbar.

Alle Module sind auch einzeln buchbar. Die Durchführung erfolgt dann ohne Verwendung des Blended-Learning-Konzeptes. Für Versicherungsunternehmen, die bereits mit Prüfungs.TV zusammenarbeiten, bieten wir angepasste Konditionen. Bitte sprechen Sie uns an.

Das BWV München bietet für beide Teile der „Gestreckten Abschlussprüfung“ eine intensive Prüfungsvorbereitung an.

Kursdurchführung

Die Durchführungsform der Kurse variiert je nach Kursinhalt.
Es werden Kurse in Präsenz, hybrid oder virtuell angeboten.

Anfahrt

Mit dem Auto

Parkplätze finden Sie auf dem Parkplatz des PEP-Einkaufszentrums zwischen Von-Knoeringen-Straße und Thomas-Dehler-Straße.

Mit öffentlichen Verkehrsmitteln

Sie erreichen uns mit den U-Bahn Linien U5 und U7, Haltestelle Neuperlach Zentrum. Von dort erreichen Sie uns in 5 Minuten zu Fuß.

Ansprechpartner

Bei Fragen zu unserem Kurskonzept oder für individuelle Pakete sprechen Sie uns bitte an:

Sandrina Moyé

Telefon: 089 / 38 39 22 – 21

E-Mail: sandrina.moye@bvw.de

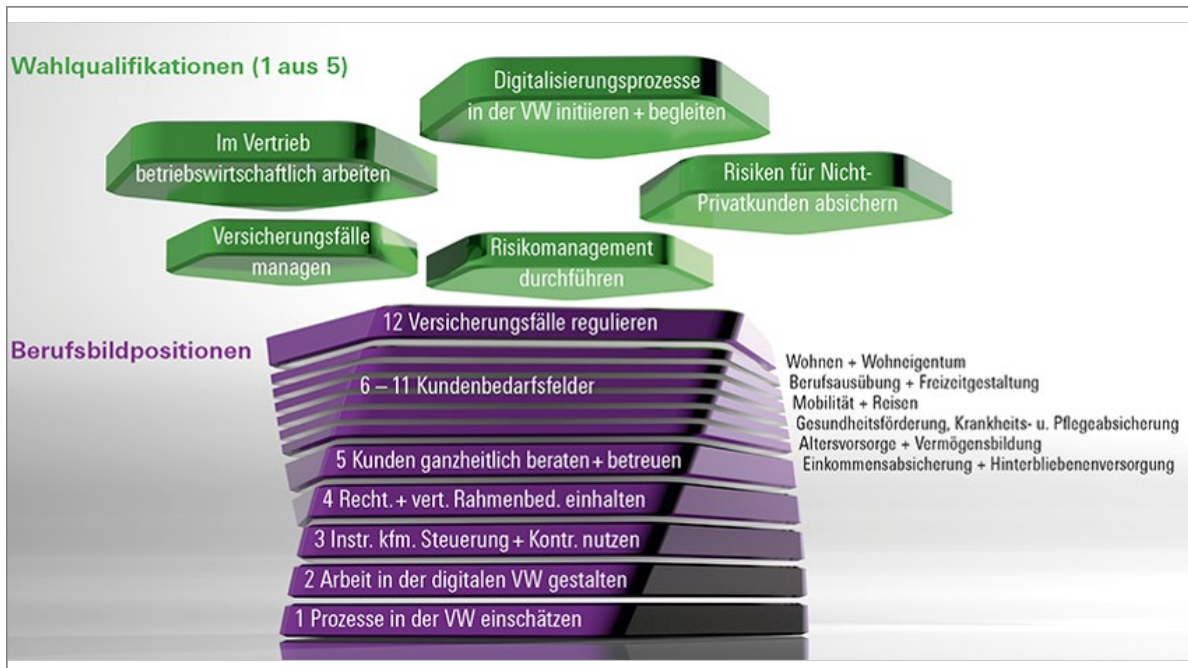
oder ausbildung@bvw.de

Wesentliche Änderungen beim neuen Berufsbild

Damit Auszubildene in der Lage sind, Kunden in bestimmten Lebenssituationen ganzheitlich zu beraten, richten sich nun die Inhalte nach Kundenbedarfsfeldern. Hinzu kommen digitale Kompetenzen, moderne Arbeits- und Projektmethoden sowie fünf Wahlqualifikationen zur Spezialisierung für spätere Tätigkeitsfelder.

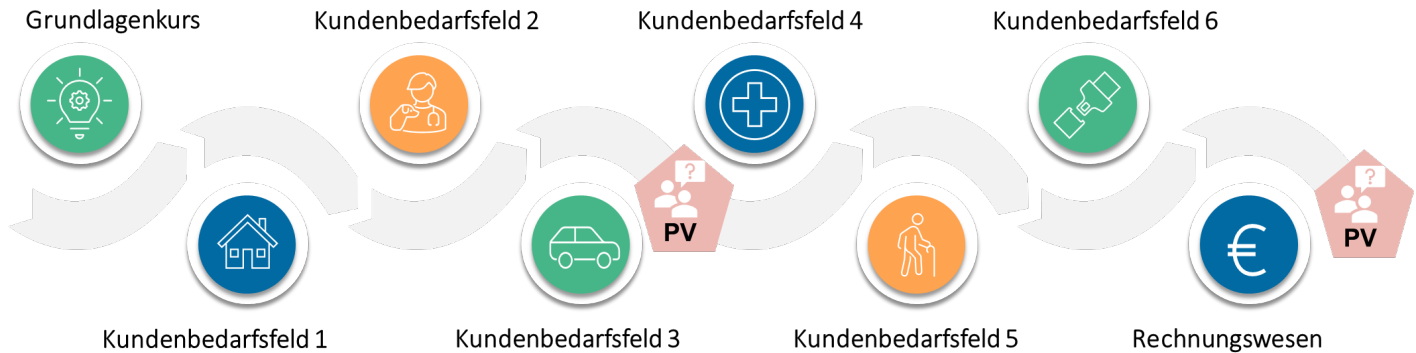
Die bisherige Zwischen- und Abschlussprüfung wird durch die „Gestreckte Abschlussprüfung“ (GAP) ersetzt. Diese besteht aus Teil 1 und Teil 2. Die GAP I wird nun mit 20 % in die Abschlussbewertung einfließen und erfolgt in etwa zum gleichen Zeitpunkt wie die bisherige Zwischenprüfung.

Ausführliche Informationen erhalten Sie auch beim BWV Bildungsverband (<https://kvf-guide.bwv.de/>)



Kursaufbau

Die neuen Kurse orientieren sich an dem Aufbau und Ablauf des neuen Berufsbildes und werden in zeitlicher Abstimmung mit der Berufsschule durchgeführt:



Intensiver Prüfungsvorbereitungskurs auf GAP I und GAP II.

Die Prüfungsvorbereitung auf GAP II enthält zusätzlich auch eine praktische Vorbereitung auf die mündlichen Prüfungsbestandteile.

Zeitlich sind die Kurse auf eine 2,5 oder 3-jährige Ausbildungsdauer ausgerichtet.

Kurspakete

Die neuen vom BWV München angebotenen Kurspakete (außer Paket 2) basieren auf einem modernen und interaktiven Blended-Learning-Konzept, welches auf einem 4-Stufen-Lernmodell basiert. Die teilnehmenden Auszubildenden erhalten eine Lizenz von Prüfungs.TV im Wert von 800 Euro und nutzen somit während der gesamten Ausbildungszeit die vom BWV München vorbereiteten Lernpfade und Selbsttests.

Den Umfang der einzelnen Pakete entnehmen Sie bitte der folgenden Darstellung und der ausführlichen Beschreibung ab Seite 18 dieser Broschüre.

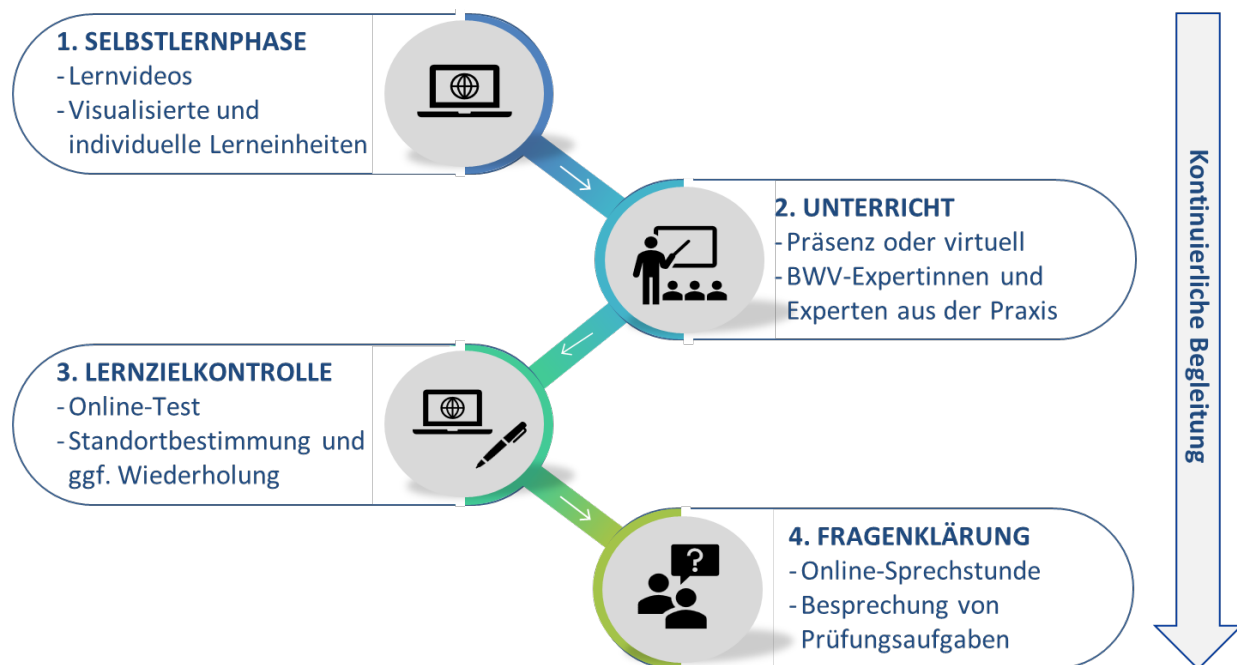
inklusive Prüfungs-TV*	<h3>All- inklusive Paket</h3> <p>Begleitung während der gesamten Ausbildungszeit</p> <p style="text-align: right;">2.220,- Euro (Ersparnis über 500 Euro)</p>	
inklusive Prüfungs-TV*	<h3>Kobi-Paket 1 + 2</h3> <p>zusätzlich Prüfungssimulation über 500 Prüfungsfragen</p> <p style="text-align: right;">1.970,- Euro</p>	
<h4>Grundlagenkurs</h4> <ul style="list-style-type: none"> • Einführung Versicherungswelt • Prozesse Versicherungswirts. • Rechtl./vertragl. Rahmenbedingungen • Ganzheitliche Kundenberatung • Regulierung Versicherungsfälle • Etwa 40 Unterrichtseinheiten <p style="text-align: right;">390,- Euro</p>	<h4>Paket 1: Unterricht & Prüfungs-TV</h4> <ul style="list-style-type: none"> • Alle Kundenbedarfelder • Rechnungswesen • Blended-Learning-Konzept mit 4-Stufen-Plan: Selbstlernphase, Unterricht, Standortbestimmung, Online-Sprechstunde • Ca. 100 Unterrichtseinheiten <p>Alle Themen auch einzeln buchbar</p> <p style="text-align: right;">1.190,- Euro</p>	<h4>Paket 2: Prüfungs- vorbereitung</h4> <ul style="list-style-type: none"> • Alle Prüfungsteile: <ul style="list-style-type: none"> • GAP I schriftlich • GAP II schriftlich • GAP II mündlich (Kundenberatungs-/ Fachgespräch) • Ca. 80 Unterrichtseinheiten • Alle Blöcke auch einzeln buchbar <p style="text-align: right;">990,- Euro</p>
Prüfungs-TV optional buchbar		

4-Stufen-Lernmodell – Didaktisches Konzept

Bei Buchung unserer Kurspakete verlaufen alle Kurse anhand unseres 4-Stufen-Lernmodells (außer Prüfungsvorbereitung). Diese Kombination aus verschiedenen Lernmethoden unterstützt die Auszubildenden nachhaltig in ihrem Lernprozess.

Die 4-Stufen sind aufeinander abgestimmt und miteinander verzahnt. Durch die vollständige Integration von Prüfungs.TV beruht das Konzept auf einem modernen Blended-Learning-Ansatz. Die Auszubildenden werden kontinuierlich - insbesondere auch in den Selbstlernphasen - durch BWV-Expertinnen und -Experten begleitet.

Auf Wunsch erfolgt eine kontinuierliche Rückmeldung an den Ausbilder über den Lernfortschritt.



Einzelne Kursmodule

Auf den folgenden Seiten finden Sie eine detaillierte Darstellung unserer Kursmodule, wenn Sie diese individuell und einzeln buchen.

Bei der Buchung einzelner Kursmodule enthalten diese ausschließlich den Unterricht und die Online-Sprechstunde. Nicht enthalten sind die Selbstlernphase sowie die Lernzielkontrolle.

In allen Kursmodulen wird der Lerninhalt anhand von handlungsorientierten Methoden, z.B. Fallstudien, Gruppenarbeit und Diskussion vermittelt. Die Auszubildenden werden weitgehend aktiv eingebunden.

Die Kursmodule für die Kundenbedarfswelder umfassen etwa jeweils 15 Unterrichtseinheiten. Die Termine werden in Absprache mit den Teilnehmenden an den Kurspaketen abgestimmt und fortlaufend auf unserer Website konkretisiert. Zumeist wird die Durchführung an zwei bis drei aufeinanderfolgenden Tagen während der Berufsschulferien erfolgen.

Bei Buchung eines Kurspakets erfolgt die Durchführung anhand des 4-Stufen-Lernmodells. Der Unterricht und die Online-Sprechstunde werden mit einer begleiteten Selbstlernphase und einer Lernzielkontrolle ergänzt. Es gelten dann die Kursgebühren für die Kurspakete.

Eine Übersicht über die Kurspakete folgt ab Seite 18.

Bitte kontaktieren Sie uns für ein individuelles Angebot, wenn Sie – abweichend von unseren Kurspaketen – mehrere Kursmodule kombinieren möchten.

Grundlagenkurs

Zielgruppe

Auszubildende im 1. Ausbildungsjahr

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Einführung in die Versicherungswelt
- Prozesse in der Versicherungswirtschaft
- Rechtliche & vertragliche Rahmenbedingungen
- Ganzheitliche Kundenberatung

Termine

Zwischen September und Oktober

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

390 Euro

Kundenbedarfsfeld 1 – Wohnen und Wohneigentum absichern

Zielgruppe

Auszubildende im 1. Ausbildungsjahr

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Hausratversicherung
- Wohngebäudeversicherung
- Glas- und Elementarversicherung
- (Miet-) Rechtsschutzversicherung
- Private Haftpflichtversicherung
- Haus- und Grundbesitzerhaftpflichtversicherung
- Bauherrenhaftpflicht

Termine

Zwischen Dezember und Januar (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Kundenbedarfsfeld 2 – Berufsausbildung und Freizeitgestaltung absichern

Zielgruppe

Auszubildende bis zur GAP I

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Berufs-/ Arbeits-Rechtsschutzversicherung
- Private Rechtsschutzversicherung
- Private Haftpflichtversicherung
- Hundehalter-Haftpflichtversicherung
- Pferdehalter-Haftpflicht

Termine

Zwischen September und Oktober oder im Dezember
(je nach Berufsschulblock und Ausbildungsdauer)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Kundenbedarfsfeld 3 – Mobilität und Reisen absichern

Zielgruppe

Auszubildende bis zur GAP I

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- KFZ-Versicherung
- Verkehrsrechtsschutzversicherung
- Reiseversicherung (Auslandsreisekranken-, Reiseabbruch-, Reiserücktrittsvers., etc.)

Termine

Zwischen April und Mai (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Kundenbedarfsfeld 4 – Gesundheit fördern, Krankheit und Pflege absichern

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Gesetzliche und Private Krankenversicherung
- Pflegeversicherung
- Zusatzversicherungen

Termine

April oder zwischen November und Dezember
(je nach Berufsschulblock und Ausbildungsdauer)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Kundenbedarfsfeld 5 – Altersvorsorge und Vermögensbildung

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Finanzanlageprodukte, z.B.
 - Aktien
 - Fonds
- Rürup (Basisrente)
- Riester (Altersvorsorgeverträge-Zertifizierungsgesetz (AltZertG), Zulagenrente)
- Betriebliche Altersvorsorge (bAV)
- Kapital-LV
- Private Rentenversicherung (sofort beginnende und aufgeschobene Rentenversicherung)
- Geld- und Kapitalmarkt
- Steuerliche Aspekte

Termine

Zwischen Januar und Februar oder zwischen Mai und Juni
(je nach Berufsschulblock und Ausbildungsdauer)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Kundenbedarfsfeld 6 – Einkommen und Hinterbliebene absichern

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Private Unfallversicherung
- Berufsunfähigkeitsversicherung
- Risiko-LV

Termine

Zwischen Februar und März oder zwischen Juni und Juli
(je nach Berufsschulblock und Ausbildungsdauer)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

159 Euro

Rechnungswesen (bereits enthalten in: Paket 1, Kombi-Paket und All-inclusive)

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Betriebliche Kosten- und Leistungsrechnung
- Steuerungs- und Kontrollprozesse
- Bilanzkennzahlen
- Statistische Daten

Termine

3-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

259 Euro

Achtung: bei Buchung von Paket 2
belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Wirtschafts- und Sozialkunde

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Rechtliche Rahmenbedingungen des Wirtschaftens
- Vertragsrecht und Kaufvertrag
- Grundzüge der Wirtschaftspolitik der sozialen Marktwirtschaft
- Menschliche Arbeit im Betrieb
- Steuern
- Markt und Preis / Wirtschaftsordnung

Termine

2-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

179 Euro

Achtung: bei Buchung folgender Pakete:

Paket 2, Kombi-Paket, All-inclusive belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Gesundheit fördern, Krankheit und Pflege absichern (Krankenversicherung)

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Gesetzliche und Private Krankenversicherung
- Pflegeversicherung
- Zusatzversicherungen

Termine

1,5-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

139 Euro

Achtung: bei Buchung folgender Pakete:

Paket 2, Kombi-Paket, All-inclusive belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Altersvorsorge und Vermögensbildung / Einkommen und Hinterbliebene absichern (Lebensversicherung)

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Rürup (Basisrente)
- Riester (Altersvorsorgeverträge-Zertifizierungsgesetz (AltZertG), Zulagenrente)
- Betriebliche Altersvorsorge (bAV)
- Kapital-LV
- Private Rentenversicherung (sofort beginnende und aufgeschobene Rentenversicherung)
- Steuerliche Aspekte
- Risiko-LV

Termine

1,5-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

139 Euro

Achtung: bei Buchung folgender Pakete:

Paket 2, Kombi-Paket, All-inclusive belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Altersvorsorge und Vermögensbildung (Finanzanlagen)

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Finanzanlageprodukte, z.B.
 - Aktien
 - Fonds
- Kategorien von Finanzanlagen
- Schuldverschreibungen
- Anlageziele und Anlagekriterien
- Steuerliche Aspekte

Termine

1,5-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

139 Euro

Achtung: bei Buchung folgender Pakete:

Paket 2, Kombi-Paket, All-inclusive belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Einkommen und Hinterbliebene absichern (Unfallversicherung)

Zielgruppe

Auszubildende zwischen GAP I und GAP II

Inhalt

Die Inhalte orientieren sich an den Lernfeldern des Rahmenlehrplans:

- Private und gesetzliche Unfallversicherung
- Versorgungslücke
- Leistungsarten
- Progression
- Prämienberechnung
- Risikoprüfung

Termine

1,5-Tages-Seminar

Zwischen September und Oktober (je nach Berufsschulblock)

Kursgebühr (bei Einzelbuchung)

139 Euro

Achtung: bei Buchung folgender Pakete:

Paket 2, Kombi-Paket, All-inclusive belaufen sich die Kosten auf 89 Euro

Prüfungsvorbereitung

Zielgruppe

Auszubildende in Vorbereitung auf GAP I oder GAP II

Inhalt

Prüfungsvorbereitung in gewohnter Qualität durch BWV-Expertinnen und Experten

- Vorbereitung auf
 - Abschlussprüfung schriftlicher Teil 1 (GAP I), 25 Unterrichtseinheiten
 - Abschlussprüfung schriftlicher Teil 2 (GAP II), 45 Unterrichtseinheiten
 - Kundenberatungsgespräch (GAP II), 10 Unterrichtseinheiten
 - Fachgespräch (GAP II), 10 Unterrichtseinheiten

Termine

Etwa einen Monat vor den Prüfungsterminen – im Sommer und im Winter

Kursgebühr

Schriftlicher Teil 1 (GAP I):	295 Euro
Schriftlicher Teil 2 (GAP II):	475 Euro
Kundenberatungsgespräch (GAP II):	139 Euro
Fachgespräch (GAP II):	169 Euro

Reporte –Check

Zielgruppe

Auszubildende in Vorbereitung auf GAP II

Inhalt

Check der eingereichten Reporte durch BWV-Expertinnen und Experten

- Bewertung:

- Wahlqualifikationseinheit
- Erreichung des Lernziels
- Thema
- Darstellung
- Anmerkungen / Durchführung

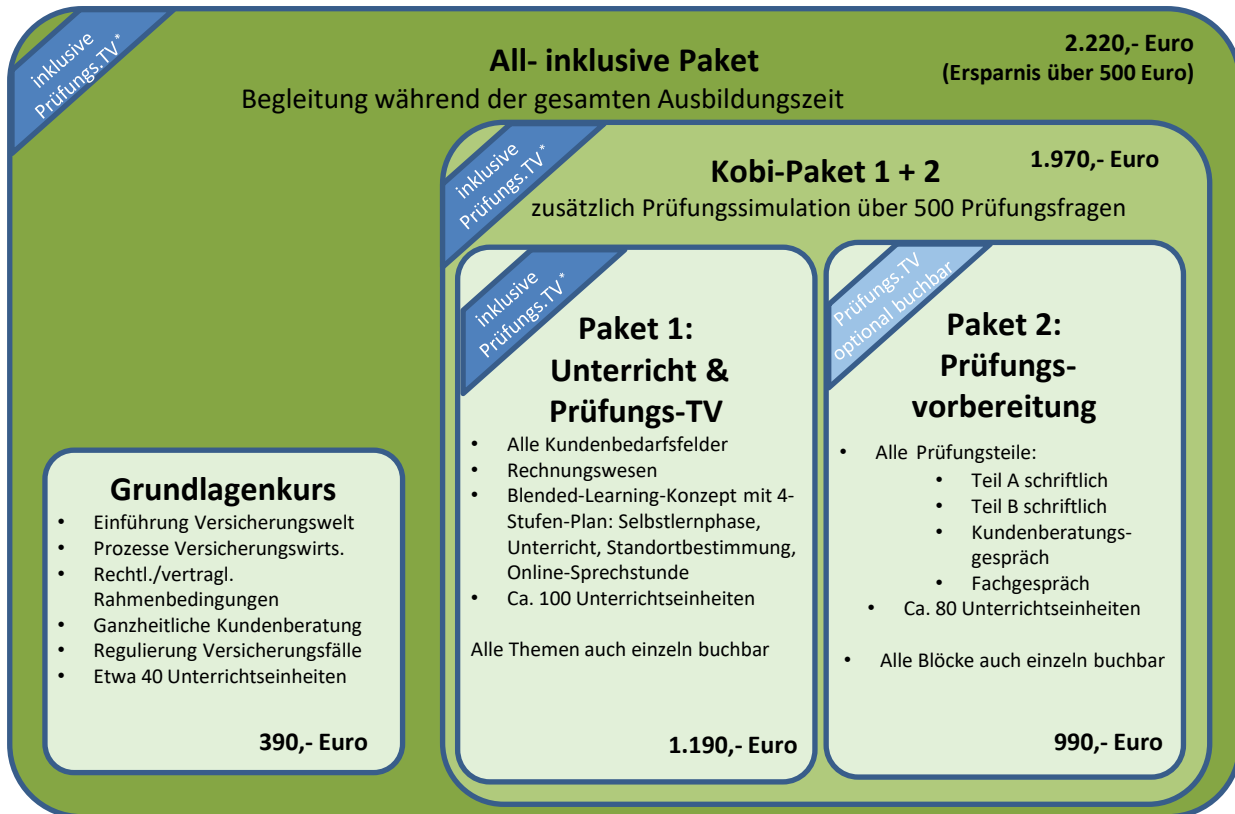
Termine

nach individueller Vereinbarung

Gebühr (pro Report)

30 Euro

Auf den folgenden Seiten finden Sie eine detaillierte Übersicht zu den Inhalten der einzelnen buchbaren Kurspakete.



Grundlagenkurs

- Einführung Versicherungswelt
- Prozesse Versicherungswirts.
- Rechtl./vertragl. Rahmenbedingungen
- Ganzheitliche Kundenberatung
- Regulierung Versicherungsfälle
- Etwa 40 Unterrichtseinheiten

390,- Euro

All- inklusive Paket **2.220,- Euro**
(Ersparnis über 500 Euro)

Begleitung während der gesamten Ausbildungszeit

Kobi-Paket 1 + 2 **1.970,- Euro**

zusätzlich Prüfungssimulation über 500 Prüfungsfragen

Paket 1: Unterricht & Prüfungs-TV

- Alle Kundenbedarfsfelder
- Rechnungswesen
- Blended-Learning-Konzept mit 4-Stufen-Plan: Selbstlernphase, Unterricht, Standortbestimmung, Online-Sprechstunde
- Ca. 100 Unterrichtseinheiten

Alle Themen auch einzeln buchbar

1.190,- Euro

Paket 2: Prüfungsvorbereitung

- Alle Prüfungsteile:
 - Teil A schriftlich
 - Teil B schriftlich
 - Kundenberatungsgespräch
 - Fachgespräch
- Ca. 80 Unterrichtseinheiten
- Alle Blöcke auch einzeln buchbar

990,- Euro

In Zukunft sind weitergehende Kurse zum Beispiel zu den Themen Nachhaltigkeit, Resilienz, Digitalisierung, Start-ups etc. geplant. Auszubildende in unseren Kurspaketen werden an diesen Kursen zu ermäßigten Kursgebühren teilnehmen können.

Kurspaket 1 – Unterricht & Prüfungs.TV

Zielgruppe

Auszubildende vom Beginn bis zum Ende der Ausbildung

Inhalt

Die Inhalte setzen sich aus den Inhalten der einzelnen Kursmodule zusammen:

- Kurse Kundenbedarfsfeld 1 bis 6
- Kurs Rechnungswesen
- Lizenz für Prüfungs.TV im Wert von 800 Euro während gesamter Ausbildungsdauer
- Über 100 Unterrichtseinheiten (zusätzlich zur Selbstlernphase und Lernzielkontrolle)

Methodik

Blended-Learning-Konzept anhand des 4-Stufen-Lernmodells mit Selbstlernphase, Unterricht (handlungsorientiert), Lernzielkontrolle, Online-Sprechstunde

Termine

Fortlaufend über die gesamte Ausbildungsdauer; in Abstimmung mit dem Berufsschulblock

Kursgebühr

1.190 Euro

Kurspaket 2 – Prüfungsvorbereitung

Zielgruppe

Auszubildende in Vorbereitung auf GAP I oder GAP II

Inhalt

- Intensive Prüfungsvorbereitung auf
 - Prüfung schriftlicher Teil 1 (GAP I)
 - Prüfung schriftlicher Teil 2 (GAP II)
 - mündliche Prüfung (GAP II)
 - Fachgespräch und Kundenberatungsgespräch (GAP II)
- Individueller Ansprechpartner für Fragen
- Bei Kombi-Paket und All-inclusive Paket inklusive Prüfungs.TV mit Standortbestimmungen, Spartentests sowie individuellem BWV-München-Prüfungsbereich (Prüfungssimulation)
- Etwa 90 Unterrichtseinheiten



Termine

Etwa ein Monat vor den Prüfungsterminen – im Sommer und im Winter

Kursgebühr

990 Euro

Kombi-Paket 1+2 – Unterricht & Prüfungs.TV & Prüfungsvorbereitung

Zielgruppe

Auszubildende vom Beginn bis zum Ende der Ausbildung

Inhalt

Die Inhalte setzen sich aus den Inhalten der einzelnen Kursmodule zusammen:

- Kurse Kundenbedarfswesen 1 bis 6
- Kurs Rechnungswesen
- Prüfungsvorbereitung GAP I und GAP II
- Lizenz für Prüfungs.TV im Wert von 800 Euro während gesamter Ausbildungsdauer
- Prüfungssimulation über Prüfungs.TV mit über 500 Prüfungsfragen
- Über 180 Unterrichtseinheiten (zusätzlich zu Selbstlernphase und Lernzielkontrolle)

Methodik

Blended-Learning-Konzept anhand des 4-Stufen-Lernmodells mit Selbstlernphase, Unterricht (handlungsorientiert), Lernzielkontrolle, Online-Sprechstunde

Termine

Fortlaufend über die gesamte Ausbildungsdauer; in Abstimmung mit dem Berufsschulblock

Kursgebühr

1.970 Euro

All-inclusive Paket – Grundlagenkurs & Unterricht & Prüfungs.TV & Prüfungsvorbereitung

Zielgruppe

Auszubildende vom Beginn bis zum Ende der Ausbildung

Inhalt

Die Inhalte setzen sich aus den Inhalten der einzelnen Kursmodule zusammen:

- Grundlagenkurs
- Kurse Kundenbedarfsfeld 1 bis 6
- Kurs Rechnungswesen
- Prüfungsvorbereitung GAP I und GAP II
- Prüfungssimulation über Prüfungs.TV mit über 500 Prüfungsfragen
- Lizenz für Prüfungs.TV im Wert von 800 Euro während gesamter Ausbildungsdauer
- Über 220 Unterrichtseinheiten (zusätzlich zur Selbstlernphase und Lernzielkontrolle)

Methodik

Blended-Learning-Konzept anhand des 4-Stufen-Lernmodells mit Selbstlernphase, Unterricht (handlungsorientiert), Lernzielkontrolle, Online-Sprechstunde

Termine

Fortlaufend über die gesamte Ausbildungsdauer; in Abstimmung mit dem Berufsschulblock

Kursgebühr

2.220 Euro



Berufsbildungswerk der
Versicherungswirtschaft in München e.V.
Fritz-Erler-Straße 30
81737 München

Tel.: 089 / 38 39 22 – 21
oder 089 / 38 39 22 – 11

E-Mail: ausbildung@bvw.de